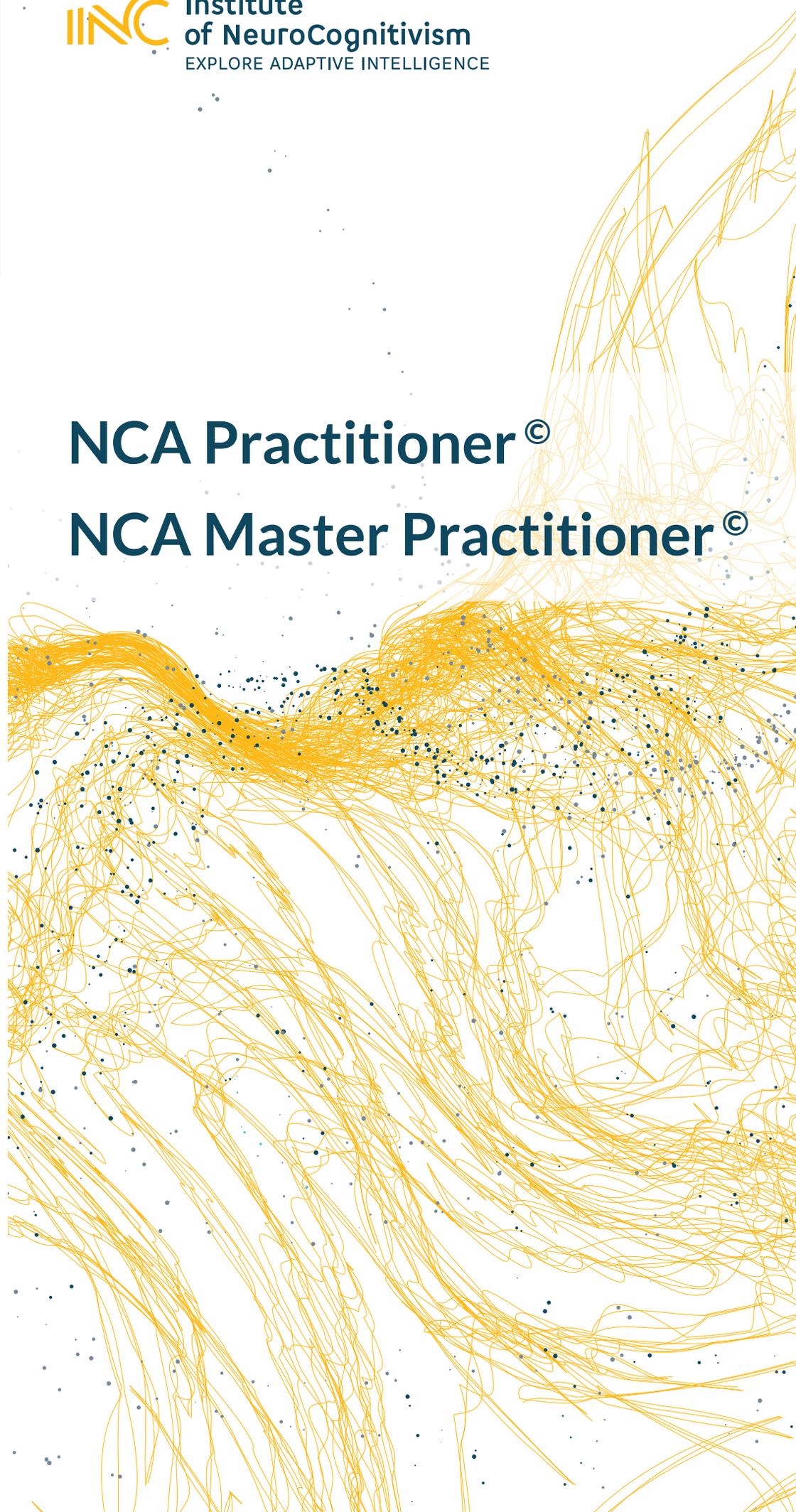


# **NCA Practitioner<sup>©</sup>**

# **NCA Master Practitioner<sup>©</sup>**



# Nous mettons la recherche au service de **l'art de l'accompagnement**

La psychologie cognitive et les neurosciences décrivent le « Facteur Humain » avec précision et rigueur. L'Approche Neurocognitive et Comportementale (ANC) intègre ce savoir dans une méthode opérationnelle et propose une palette pour transformer le compliqué en ressource afin de faire grandir le « **Précieux Facteur Humain** ».



Décoder les  
comportements  
et les émotions



Retrouver lucidité  
et maîtrise de soi



(Re-)gagner de  
l'autonomie pour être  
libre et agir  
en conscience

Nos formations vous invitent à mettre en œuvre cette démarche dès le premier jour afin de vous approprier les outils sur votre terrain d'action et de transformer la technique en **art de l'accompagnement**.



# NCA Practitioner<sup>©</sup>

Découvrir l'approche, sa méthode et ses outils

## MODULE NCA PRACTITIONER<sup>©</sup>

- > Les fondamentaux de l'Approche Neurocognitive et Comportementale (10 j.)
- > Accréditation

---

# NCA Master Practitioner<sup>©</sup>

Devenir un expert des comportements humains

## MODULES NCA MASTER PRACTITIONER<sup>©</sup>

- > Les fondamentaux de l'Approche Neurocognitive et Comportementale (10 j.)
- > De la véritable écoute au questionnement ouvrant (2 j.)
- > Susciter l'adhésion (1 j.)
- > Faire émerger les motivations intrinsèques (2 j.)
- > Coacher pour stimuler la motivation (3 j.)
- > Comment mieux décider et créer les conditions de l'engagement (2 j.)
- > Le burn-out : détecter, gérer et réintégrer (2 j.)
- > Accréditation

## CONTENU PÉDAGOGIQUE

Les objectifs de cette formation :

- Identifier les moteurs qui animent son client et les épanouir ;
  - L'aider à prendre du recul et faire des choix par rapport aux situations difficiles qu'il rencontre ;
  - Lui fournir les outils pour gérer ses émotions et celles de ses interlocuteurs ;
  - Comprendre et agir sur le système dans lequel il est intégré.
- 

## CONTENU PÉDAGOGIQUE

Les objectifs de cette formation :

- Construire une communication afin de créer un lien durable ajusté au profil de son client ;
- Accompagner son interlocuteur dans l'épanouissement de sa motivation durable ;
- Lever les freins et les croyances qui font obstacle à la construction de son projet ;
- Susciter le sens et mettre en valeur la cohérence au sein de ses actions.



# INFOS PRATIQUES

## MOYENS PÉDAGOGIQUES:

Nos formations sont construites pour intégrer un maximum de pratique et favoriser le transfert de compétences vers le contexte de chaque personne.

Le module des fondamentaux est une formation en blended learning qui intègre des ateliers présentiels, du E-learning, des travaux en groupe de pairs et des webinars.

Les moyens d'apprentissage que nous favorisons sont: la pédagogie ludique, le rythme, l'ancrage mémoriel et l'engagement.

Lors de votre formation, vous construisez et testez d'emblée les outils de l'ANC au travers de votre « projet personnel ».

Toutes nos formations sont animées par des experts certifiés ANC.

L'INC est l'organisme certifiant à l'ANC.

### CONTACT BELGIQUE

**E** [incbelgique@inc-eu.team](mailto:incbelgique@inc-eu.team)  
**T** +32 (0)2 737 74 80  
**W** [neurocognitivism.com](http://neurocognitivism.com)

### CONTACT FRANCE

**E** [incfrance@inc-eu.team](mailto:incfrance@inc-eu.team)  
**T** +33 (0)1 44 82 92 22  
**W** [neurocognitivism.com](http://neurocognitivism.com)